



«Mit Menschen gemeinsam ein Ziel zu erreichen, das macht grossen Spass und dafür setze ich alle meine Fähigkeiten und Talente ein»

Wer ist Stephan Blumenthal?

Stephan Blumenthal ist überzeugt, dass Menschen den Unterschied machen; gestern, heute und morgen. Nur motivierte Mitarbeiter können ihr Potenzial entfalten, die Ziele erreichen und auf Veränderungen mit einer positiven Einstellung reagieren.

Ein erfahrener, motivierter und umsetzungsstarker Manager. Jahrelange Führungserfahrung in Linie und Projekten als Managing Director, Sales & Marketing Director, Executive Business Consultant, Key Account Manager, Channel Marketing Manager und Programm Manager. Erfahrungen im direkten und indirekten Verkauf sowie im Produkt- und High-Value Service Geschäft. Konzeptstarke, ergebnis- und kundenorientierte Persönlichkeit mit Teamspirit.

- 25 Jahre Erfahrung in Führung, Verkauf und Marketing bei internationalen und Schweizer Unternehmen
- 13 Jahre selbständiger Unternehmer eines KMU
- Komplexe Zusammenhänge erfassen, analysieren, strukturieren und visualisieren
- Menschen begeistern, motivieren und mitreissen
- Sprachen: DE, FR, GB

Motivation

Stephan Blumenthal ist ein begeisternder Leader und Umsetzer mit 1:1 Erfahrung im Vertrieb. Er ist ein Verkaufsprofi mit Leib und Seele, mit „tausenden“ animierenden Ideen und Witz. Eine gewinnende Persönlichkeit mit Teamspirit und Scharfblick, die es auf den Punkt bringt.

Spezialgebiete

- Fokussierte Entwicklung von Vertriebsorganisationen
- Sales Management und Entwicklung von Sales Teams
- Digitale & analoge Vertriebsmodelle
- Solution-/Value-Selling
- Channel Marketing
- Business Development und Verkaufsstrategie

Ausbildungen

- Executive MBA
- Betriebsökonom FH, St. Gallen
- CAS Digital Marketing

Direkter Kontakt

Ich freue mich, Sie persönlich kennenzulernen: blumenthal@b2grow.ch